

Handelsonderneming C.J. Klep B.V. is een gerenomeerd toeleverancier voor de agrarische sector. Vanuit Etten-Leur worden dagelijks vele land- en tuinbouwbedrijven beleverd. Het bedrijf vertrouwt daarbij op Volvo's FM. De trucks spelen een belangrijke rol. Wil Klep: "Onze leveringssnelheid is onze grote kracht."

Handelsonderneming Klep werd in 1958 opgericht door Kees Klep. "Mijn vader was werkzaam in een handel voor groentezaden en is op een gegeven moment voor zichzelf begonnen", vertelt Wil Klep. In de loop der jaren is de onderneming uitgegroeid tot een gerenomeerde toeleverancier van de land- en tuinbouwsector. Klep: "Wij hebben een mooie klantenkring van bedrijven in de agrarische sector. We leveren volop meststoffen, zaden, folies en gewasbeschermingsmiddelen aan allerlei land- en tuinbouwbedrijven en bijvoorbeeld ook gras en maïszaden aan veehouderijen. Onder onze klanten vinden we echter ook boomkwekerijen, hoveniers en loonbedrijven. Ten slotte is de winkel hier in Etten-Leur ook gewoon open voor particulieren. Zij kunnen bij ons terecht voor alle zaken die met tuinieren te maken hebben"

Topmaanden

Het is een drukte van belang op het terrein van Handelsonderneming Klep. Buiten worden tussen de gestapelde voorraden potgrondzakken en rollen folies de trucks geladen, binnen melden zich met grote regelmaat klanten voor potgrond, kunstmest, tuingereedschap en klein materieel als bos- en grasmaaiers. "De voorjaarsmaanden zijn de drukste maanden van het jaar", bevestigt Wil Klep. "We hebben inmiddels 25 personeelsleden in dienst om al onze klanten op een goede manier te kunnen bedienen. We mikken daarbij duidelijk op langetermijnrelaties. Zowel met onze klanten als onze leveranciers willen we kunnen werken op basis van vertrouwen."

Service grote kracht

Service is de grote kracht van het bedrijf. Het begrip service dient daarbij vooral vertaald te worden in leveringssnelheid. Wil Klep legt uit: "Onze snelheid van leveren is onze grote kracht. Ons werkgebied loopt in principe van Tilburg tot Bergen op Zoom en van de Belgische grens tot aan het Hollands Diep. Dankzij die sterke regionale oriëntatie kunnen we onze klanten twee keer per dag beleveren. Voor het zwaardere vervoerswerk vertrouwen we deels op Volvo's FM. Voor we een truck aanschaffen, denken we daar diep over na. Als we in beeld hebben wat we willen, laten we ons adviseren door Bluekens. In overleg met hen hebben we gekozen voor een stevige motor met 300 pk en de I-shift geautomatiseerde versnellingsbak. Vooral die I-shift bevalt ons zeer goed. Hij schakelt perfect en de chauffeur hoeft helemaal niet meer te koppelen. Een goede zaak, want we rijden veel op lokale wegen en er moet dus heel veel geschakeld worden. Dankzij de I-shift wordt de chauffeur veel minder zwaar belast, een goede zaak."



Onderhoudscontract

Aangezien de leveringssnelheid heilig is bij Handelsonderneming Klep, is stilstand wel het laatste waar het bedrijf op zit te wachten. Mede daarom heeft Wil Klep gekozen voor een tienjarig onderhoudscontract. "Zo ben ik er zeker van dat de truck perfect wordt onderhouden. Bovendien weten we door het vaste maandbedrag precies waar we aan toe zijn en kunnen we onze financiële strategie precies plannen. Erg aangenaam."